

## Erfolgsrezepte der interviewten Unternehmerpaare

- **Vertrauen und Zuverlässigkeit**  
Sich gegenseitig vertrauen und sich blind aufeinander verlassen können. An die Weitsicht des Anderen glauben.
- **Kommunikation und Offenheit**  
Sich auf Augenhöhe begegnen und den Anderen verstehen wollen. Den Mut haben Kontroversen und Konflikte auszutragen. Aufeinander zugehen und die Größe haben, sich zu entschuldigen.
- **Verantwortung und Umgang mit Risiken**  
Beide übernehmen und tragen die Verantwortung für das Unternehmen und sind für dessen Erfolg wichtig. Finanzielle Transparenz und Verantwortung für beide.
- **Gemeinsame Werte und Vorstellungen**  
Ein stabiles, weitgehend übereinstimmendes Wertesystem. Gleichgerichtete Ziele und Vorstellungen vom Unternehmen und vom Leben.
- **Unterschiedlichkeit schätzen und diesen Raum geben**  
Die Stärken des Anderen sehen und sich im Miteinander ergänzen. Sich gegenseitig viel Freiheit lassen.
- **Klare Rollen und Zuständigkeiten**  
Schnell klare Rollen finden, die für beiden passen und diese bei Bedarf anpassen. Die Zuständigkeiten respektieren. Entscheidungen werden gegenseitig mitgetragen.



## Erfolgsrezepte – einige Zitate

„Wir haben immer das Gespräch gesucht.“

„Im eigenen Zuständigkeitsbereich bleiben und wertschätzen, was der Andere macht.“

„Keine Scheu vor Kompetenz von außen. Es war gut Beratung hinzuzunehmen.“

„Komplette Offenheit, nichts verschweigen, auch wenn es schwierige Themen sind!“

„Vertrauen ist das Wichtigste in der Partnerschaft und mit den Mitarbeitern.“

„Wir haben nicht aufgegeben, obwohl es sehr schwierig war.“

